

SPC
PÀGINES ESPECIALS

ASSEGURANCES

DIJOURS, 7 DE NOVEMBRE DEL 2024



PROTEGIR EL QUE IMPORTA

INTRODUCCIÓ



Garantir una protecció total

LES ASSEGURANCES SÓN ESSENCIALS PER FER FRONT A QUALSEVOL MENA D'IMPREVIST

En una societat cada vegada més dinàmica i plena d'imprevistos, la contractació d'una assegurança s'ha convertit en un recurs essencial per garantir la tranquil·litat. Tot i que sovint es perceben com una despesa més, les assegurances ofereixen una important xarxa de seguretat i ajuden a fer front a situacions inesperades que podrien posar en risc la nostra estabilitat financera.

Contractar una pòlissa és una forma de protegir-se davant riscos que poden afectar la salut, el patrimoni, el negoci o, fins i tot, el benestar de les persones properes. Alguns motius essencials per considerar les assegurances com una part integral de la planificació financera poden ser:

1. Protecció davant imprevistos. Les assegurances actuen com una barrera de protecció davant esdeveniments inesperats com ara accidents, malalties, robatoris o desastres naturals. Quan aquests incidents es produeixen, les assegurances cobreixen part o la totalitat de les despeses, evitant un impacte negatiu considerable sobre els estalvis.

2. Estabilitat financera. En situacions extremes, com la pèrdua de l'habitatge o una hospitalització prolongada, una assegurança adequada pot ajudar a cobrir els costos sense comprometre l'estabilitat financera. Així, una assegurança representa una manera de planificar i protegir els recursos econòmics a llarg termini.

3. Tranquil·litat per a les persones i les famílies. Saber que els éssers estimats estan protegits en cas d'un imprevist dona seguretat i tranquil·litat. Les assegurances de vida i salut, per exemple, ofereixen cobertura per a tractaments mèdics o deixen un suport econòmic per als familiars en cas de defunció.

AJUDEN A COBRIR COSTOS SENSE COMPROMETRE LES NOSTRES FINANCES

4. Seguretat empresarial. Per a les empreses, una assegurança pot ser essencial per a la continuïtat del negoci en situacions difícils, sigui per danys a les instal·lacions o per altres imprevistos. En el cas d'emergències o de pèrdues financeres, les assegurances comercials cobreixen els riscos i ajuden a preservar el patrimoni de la companyia.

Hi ha una gran varietat d'assegurances que es poden contractar, depenent de les necessitats i dels objectius de protecció. Aquestes són algunes de les més habituals:

1. Assegurances de vida. Proporcionen cobertura en cas de defunció de l'assegurat, amb l'objectiu de proporcionar un ajut

econòmic als beneficiaris o familiars. Aquest tipus d'assegurança és especialment important per a aquells que tenen persones dependents, ja que ofereix una forma de protecció financera per a les despeses futures, com els estudis dels fills o el manteniment de la llar.

2. Assegurances de salut. Aquestes assegurances cobreixen les despeses mèdiques, incloent visites a especialistes, hospitalitzacions, proves diagnòstiques o tractaments, entre d'altres serveis. Davant l'augment constant dels costos sanitaris, una assegurança de salut representa una bona manera d'accedir a serveis mèdics de primera qualitat amb menys pressió financera.

SÓN FONAMENTALS PER GARANTIR LA CONTINUÏTAT DELS NEGOCIS

3. Assegurances de la llar. Cobreixen danys que es puguin produir a l'habitatge, ja sigui per incendis, robatoris, fuites d'aigua o desastres naturals. Algunes pòlisses també inclouen responsabilitat civil, protegint els assegurats en cas de danys a tercers. Aquesta assegurança és important tant per a propietaris com per a llogaters.

4. Assegurances de vehicles. Obligatòria en molts països, l'assegurança de vehicles cobreix els danys a tercers en cas d'un accident, i també pot incloure la reparació del vehicle propi, robatoris o danys per fenòmens naturals. Aquestes pòlisses s'adapten al perfil de cada conductor i vehicle, i això permet cobertures bàsiques o ampliades segons les necessitats i els riscos percebuts.

5. Assegurances de responsabilitat civil. Protegeixen contra reclamacions de tercers per danys causats accidentalment. Són especialment comunes pel que fa al món empresarial, però també es poden contractar per a particulars.

ES PERCEBEN COM UNA DESPESA, PERÒ OFEREIXEN UNA XARXA IMPORTANT

L'ESTALVI ENS PROTEGEIX

L'estalvi és essencial per tenir estabilitat financera i per poder afrontar despeses futures. Ens permet tenir un coixí per a imprevistos, ens ajuda a assolir objectius importants o bé ens permet planificar una jubilació sense sorpreses. Fomentar la cultura de l'estalvi des de joves és crucial per desenvolupar hàbits financers saludables. Un dels reptes principals és començar a estalviar per a la jubilació, ja que el fet que sigui una cosa llunyana fa que costi prioritzar-la davant d'altres despeses més immediates.

LES ASSEGURANCES SÓN UNA DE LES OPCIONS MÉS CONEGUDES PER ESTALVIAR PER A LA JUBILACIÓ

Dins de les diverses alternatives que existeixen per estalviar per a la jubilació, una de les opcions més conegudes arreu és la de les assegurances. L'avantatge principal respecte d'altres alternatives és que les assegurances permeten estalviar de manera periòdica a llarg termini. Això no vol dir que totes les assegurances siguin iguals, al contrari, existeix una gran varietat d'opcions dins de les assegurances en funció de les cobertes de vida que ofereix, la rendibilitat,



la forma de pagament al venciment, els criteris d'inversió, etc.

Des de Creand Assegurances Estalvi ens hem proposat oferir plans per ajudar els nostres clients a estalviar sense que aquest estalvi no suposi un canvi de plans. Un exemple destacat és el nou Creand Pla Jubilació Rendiment, que

permet a les persones estalviar al seu ritme amb una rendibilitat neta garantida de l'1,75% TAE els anys 2024 i 2025. A més, fins al 31 de gener permet beneficiar-se d'una bonificació del 2% de l'aportació extraordinària fins a un màxim de 600 euros. Aquest tipus de productes exemplifiquen com les assegurado-

EL CREAND PLA JUBILACIÓ RENDIMENT PREMIA L'ESTALVI CONSCIENT I A LLARG TERMINI

res poden generar valor afegit, premiant l'estalvi conscient i a llarg termini.

Per altra banda, un altre factor que des de Creand Assegurances Estalvi es té en compte és la sostenibilitat. Apostem per la integració de criteris ambientals, socials i de governança (ASG) als nostres productes per impulsar un canvi positiu, no només per als nostres clients, sinó també per a la societat i el planeta. Enguany hem impulsat amb èxit el Creand Estalvi Únic que inverteix, entre d'altres, en empreses sostenibles que segueixen criteris ambientals.

Així doncs, i vist l'estalvi com una protecció financera, les asseguradores juguen un paper fonamental en la seva promoció, adaptant-se a les necessitats individuals de cada client. A més, ajuden a crear un futur més segur i responsable per a tots. Un futur més protegit.

Ferran Vilalta Sans
Adjunt a Direcció de Creand Assegurances Estalvi

El pla per no canviar de plans

Creand Pla
Jubilació Rendiment

Rendibilitat neta
anys 2024 i 2025 **1,75%*** TAE

Bonificació
màxima de **600€****

Consulta les condicions a creandestalvi.ad

Creand®
Assegurances Estalvi

* A partir del 2026, la rendibilitat neta garantida es fixarà anualment i no serà mai inferior al 0%.

** Bonificació del 2% de l'aportació extraordinària inicial (des de 60 € per a una aportació de 3.000 € i fins a 600 € per a una aportació de 30.000 €), subjecta a retenció fiscal i al compliment de les condicions de la promoció. Promoció vàlida fins al 31/01/2025.

ASSEGURANCES DE VIDA

Màxima tranquil·litat familiar

AQUESTES PÒLISSES SÓN UNA INVERSIÓ EN SEGURETAT I PROTECCIÓ PER A AQUELLS QUE ESTIMEM

Les assegurances de vida són un dels tipus de cobertura més rellevants dins del sector assegurador, ja que ofereixen protecció econòmica a familiars i persones dependents en cas de defunció o incapacitat de l'assegurat. Aquestes pòlisses són fonamentals per a les persones que volen garantir una seguretat econòmica per als seus éssers estimats o per a elles mateixes en circumstàncies que podrien canviar dràsticament la seva situació financera.

Una assegurança de vida és un contracte mitjançant el qual la companyia es compromet a pagar una quantitat de diners als beneficiaris designats en cas de defunció de l'assegurat o en altres situacions específiques cobertes per la pòlissa, com ara la invalidesa o malalties crítiques. A canvi, l'assegurat paga una prima periòdicament.

Aquest tipus d'assegurança serveix com una eina de previsió per als moments més incerts de la vida, ja que proporciona

ÉS UNA EINA DE PREVISIÓ PER ALS MOMENTS MÉS INCERTS DE LA VIDA

un suport econòmic que permet mantenir la qualitat de vida de la família o cobrir despeses inesperades. A més, algunes assegurances de vida ofereixen beneficis addicionals com ara l'acumulació de capital o la generació de rendibilitat, fet que les converteix en una eina d'estalvi a llarg termini.

Les assegurances de vida són especialment importants per diversos motius, tant en l'àmbit personal com familiar:

1. Protecció econòmica per a la família. En cas de defunció de l'assegurat, la família rebrà un capital que pot ajudar a cobrir despeses immediates, com ara el pagament d'hipoteques, deutes o costos de subsistència. Aquesta protecció és essencial per a les famílies que depenen d'un sol salari o que tenen càrregues financeres significatives.

2. Suport en situacions d'invalidesa o malalties greus. Moltes assegurances de vida inclouen cobertures per a casos d'invalidesa o malaltia greu. Això permet a l'assegurat rebre una indemnització per cobrir despeses mèdiques o per compensar la pèrdua d'ingressos en cas de no poder treballar.



3. Complement per a l'estalvi a llarg termini. Alguns tipus d'assegurances de vida tenen un component d'estalvi, fet que significa que es pot acumular un capital al llarg dels anys. Aquest capital pot ser utilitzat pel mateix assegurat per a projectes futurs o per complementar la seva pensió de jubilació.

Les assegurances de vida es poden dividir en diferents categories en funció de les necessitats i els objectius.

MOLTES INCLOUEN COBERTURES PER INVALIDESA O MALALTIA GREU

1. Assegurança de vida temporal. Cobreix l'assegurat durant un període de temps determinat (com ara 10, 20 o 30 anys). En cas que l'assegurat mori dins d'aquest termini, la seva família o els beneficiaris rebran una indemnització. No obstant això, si l'assegurat sobreviu al període establert, la cobertura s'acaba sense que es pagui cap benefici.

2. Assegurança vitalícia. Dona cobertura durant tota la vida de l'assegurat. Això significa que, mentre es paguin les primes, els beneficiaris sempre rebran la indemnització. A més, aquest tipus de pòlissa sovint acumula un valor en efectiu que l'assegurat pot retirar o utilitzar com a garantia per a un préstec.

3. Assegurança de vida d'estalvi o de rendibilitat. Aquest

PODEN SER VITALÍCIES O PER A UN PERÍODE DE TEMPS DETERMINAT

tipus d'assegurança de vida combina la protecció amb un component d'inversió. A més de la cobertura en cas de defunció, l'assegurat té l'opció d'acumular un capital que es va revalorant amb el temps. Al venciment de la pòlissa, aquest capital es pot recuperar.

4. Assegurança de vida amb cobertura de malalties greus. Ofereix una cobertura especial en cas que l'assegurat sigui di-

agnosticat amb una malaltia greu (com ara càncer, un infart o una altra malaltia inclosa a la pòlissa). En aquests casos, l'assegurat pot rebre una part o la totalitat de la indemnització per fer front a les despeses mèdiques o per compensar la pèrdua d'ingressos mentre es recupera.

5. Assegurança de vida hipotecària. Està dissenyada per cobrir el saldo pendent d'una hipoteca en cas que l'assegurat mori abans de finalitzar el pagament. Així, els hereus no es veuen obligats a assumir la càrrega del deute o a perdre la propietat. Aquest tipus de pòlissa és popular entre les persones que tenen una hipoteca i volen garantir que els seus familiars no hagin de preocupar-se per aquesta responsabilitat en cas de defunció.

Creand Vida App

Tot al teu mòbil

Descarrega-la ara i fes un seguiment periòdic de la teva salut des del mòbil amb el **Selfie Salut**.



Creand®
Assegurances Vida

ASSEGURANCES DE SALUT



La clau per al nostre benestar

EXISTEIX UN AMPLI VENTALL D'OPCIONES PER GARANTIR LA TRANQUIL·LITAT RESPECTE A LA SALUT

En un món on els costos mèdics continuen augmentant, les assegurances de salut han guanyat protagonisme com a eina essencial per a la nostra protecció. Aquestes pòlisses ofereixen una àmplia gamma de cobertures mèdiques i avantatges que permeten accedir a una atenció de qualitat de forma àgil i econòmica.

L'assegurança de salut funciona a través d'una prima periòdica, la qual permet accedir a serveis mèdics dins d'una xarxa de professionals i hospitals o, segons el tipus de pòlissa, a centres mèdics de l'elecció de l'assegurat. Això ofereix avantatges, com ara la rapidesa en l'accés a les visites i una major capacitat de tria de l'especialista o del centre.

PERMETEN ACCEDIR DE MANERA RÀPIDA A TOTA MENA DE SERVEIS MÈDICS

Les assegurances de salut s'han convertit en una eina essencial per diversos motius:

1. Accés ràpid a serveis mèdics. Les segurances de salut permeten accedir ràpidament a especialistes i proves diagnòstiques. Aquesta rapidesa pot ser crucial per a la detecció i el tractament precoç de malalties.

2. Tria de professionals i centres mèdics. Se sol oferir accés a una xarxa àmplia de professionals, així com la possibilitat de triar l'hospital o el metge que millor s'adapti a les necessitats de l'assegurat. Això proporciona una major comoditat i la possibilitat d'escollir els especialistes més reconeguts.

3. Protecció financera davant costos mèdics elevats. Les despeses mèdiques poden ser molt elevades, especialment en cas de malalties greus o tractaments prolongats. Una assegurança de salut cobreix gran part d'aquestes despeses, evitant que l'assegurat hagi de fer front a costos inesperats que podrien afectar la seva butxaca.

LES DESPESES VINCULADES A LA SALUT PODEN SER MOLT ELEVADES

4. Atenció personalitzada i benestar preventiu. Moltes pòlisses inclouen programes de prevenció i benestar, que permeten accedir a revisions periòdiques, programes de seguiment de malalties cròniques o assessorament sobre hàbits saludables. Aquestes opcions contribueixen a millorar la salut global i a prevenir problemes a llarg termini.

5. Flexibilitat en la cobertura. Les assegurances de salut ofereixen diferents nivells de cobertura segons les necessitats de cada persona, fet que les converteix en una opció adaptable a diversos perfils d'usuari. Aquesta flexibilitat permet personalitzar les cobertures segons l'estat de salut o l'edat.

Hi ha diversos tipus d'assegurances de salut que cobreixen diferents necessitats mèdiques i s'adapten a les característiques de cada usuari:

1. Assegurança de salut bàsica o d'assistència primària. Cobreix serveis de medicina general i pediatria, així com algunes proves diagnòstiques bàsiques. Són una opció assequible per a aquells que necessiten atenció mèdica ocasional i serveis preventius. Tanmateix, sovint no inclouen hospitalitzacions ni tractaments especialitzats i poden tenir certes limitacions en la cobertura d'especialistes.

2. Assegurança de salut completa. Les assegurances de salut completes ofereixen una

cobertura més àmplia que inclou visites a especialistes, hospitalitzacions, intervencions quirúrgiques i proves diagnòstiques avançades. Aquest tipus de pòlissa proporciona una protecció mèdica integral i és ideal per a aquelles persones que volen garantir l'accés a qualsevol mena de servei mèdic necessari.

3. Assegurança de reemborsament. Permet triar el professional mèdic o el centre hospitalari que es desitgi, encara que no estigui dins de la xarxa de l'asseguradora, i la companyia reemborsa un percentatge de les despeses mèdiques, segons el que estableix la pòlissa. Aquesta opció és especialment valorada per aquells que volen accedir a serveis mèdics fora del seu país o a especialistes molt específics.

4. Assegurança dental. Algunes assegurances de salut inclouen una cobertura dental bàsica, però també hi ha pòlisses específicament dentals que cobreixen revisions, neteges, extraccions i tractaments com ara ortodòncia o implants.

MOLTES PÒLISSES INCLOUEN PROGRAMES DE PREVENCIÓ

ASSE GU NCES

**0 carències
0 problemes**

Contracta ja la teva assegurança
i gaudeix des del primer dia
de tota la tranquil·litat.

T'ho posem fàcil. Entra a l'app!



Per obtenir la carència de 0 mesos en l'assegurança de salut o vida s'ha d'efectuar la contractació de l'assegurança abans del 31/12/2024 amb **Andbank Assegurances***. Myandbank és un banc 100% digital, un nou canal comercial d'Andorra Banc Agrícola Reig, SA. (Andbank). Andbank opera amb el Número de Registre Tributari (NRT) A700158F, el núm. de Registre Societats Mercantils 5008 i el núm. de registre a l'Autoritat Financera Andorrana (AFA) EB 01/95. Per a més informació, contacta amb hola@myandbank.com o al 881 960.

*Andorra Assegurances Agrícola Reig S.A.U., NRT: A-703871-X - Núm. Registre de Societats Mercantils 8715, Llibre S-79, Folis 33 a 40. Núm. Registre de l'Autoritat Financera Andorrana (AFA) A01. Per a més informació, contacta amb Andbank.assegurances@andbank.com o al tel. +376 881 965



VEHICLES

Escollir l'assegurança del cotxe

CAL TENIR EN COMPTE DIVERSOS CRITERIS PER A UNA ELECCIÓ EL MÀXIM D'ENCERTADA

Triar l'assegurança de cotxe pot semblar una tasca senzilla, però en realitat implica considerar diversos factors per garantir que estem fent la millor elecció tant pel que fa a cobertura com a pressupost. Amb una àmplia oferta de productes asseguradors al mercat i diferents nivells de protecció, la decisió es pot complicar.

1. Tipus de cobertura. El primer aspecte a considerar és el tipus de cobertura que volem. Normalment, les asseguradores ofereixen tres grans opcions:

–Assegurança a tercers: és la cobertura mínima obligatòria que cobreix els danys que es puguin causar a terceres persones. Aquesta opció és la més econòmica, però també la més limitada. És recomanable per a cotxes antics o de baix valor de mercat.

–Assegurança a tercers ampliada: aquesta opció inclou la cobertura bàsica de tercers amb altres cobertures addicionals, com ara robatori, incendi o trencament de vidres. És una opció intermèdia amb una relació cost-benefici interessant per a vehicles amb un valor moderat.

LES COMPANYIES SOLEN OFERIR TRES GRANS NIVELLS DE COBERTURA

–Assegurança a tot risc: a més de cobrir tercers, inclou els danys propis, sigui quina sigui la causa. Es recomana per a cotxes nous o d'alt valor. És l'opció més cara, però també la més completa.

2. Anàlisi del valor del vehicle i ús previst. Un cop tenim clar quin tipus de cobertura és més adient, és fonamental avaluar el valor del vehicle i el tipus d'ús. Si és nou o d'alta gamma, una assegurança a tot risc pot ser l'opció més recomanable, ja que un dany greu pot ser car de reparar. D'altra banda, per a vehicles amb més de deu anys o de baix valor, una assegurança a tercers podria ser suficient.

3. Franquícia. Algunes assegurances a tot risc ofereixen una franquícia, una quantitat que haurem d'assumir en cas de sinistre. Aquesta opció redueix el cost de la prima anual, però implica que si patim un accident, caldrà assumir una part del cost. Escollir una assegurança amb franquícia és ideal si volem una



cobertura completa, però no preveiem utilitzar-la sovint.

4. Comparativa d'ofertes. Un dels errors més comuns a l'hora de triar assegurança és no comparar ofertes. Avui dia hi ha múltiples eines en línia que permeten comparar ràpidament diferents opcions segons les nostres preferències. També és recomanable revisar les opinions d'altres usuaris per conèixer les experiències de clients amb cada companyia.

5. Cobertures addicionals. Un altre aspecte a considerar són les cobertures addicionals. Algunes poden ser molt útils segons l'ús que fem del cotxe i la rutina de conducció. Les més habituals són assistència en carretera, cobertura de danys als vidres, vehicle de substitució o cobertura de robatori i incendi.

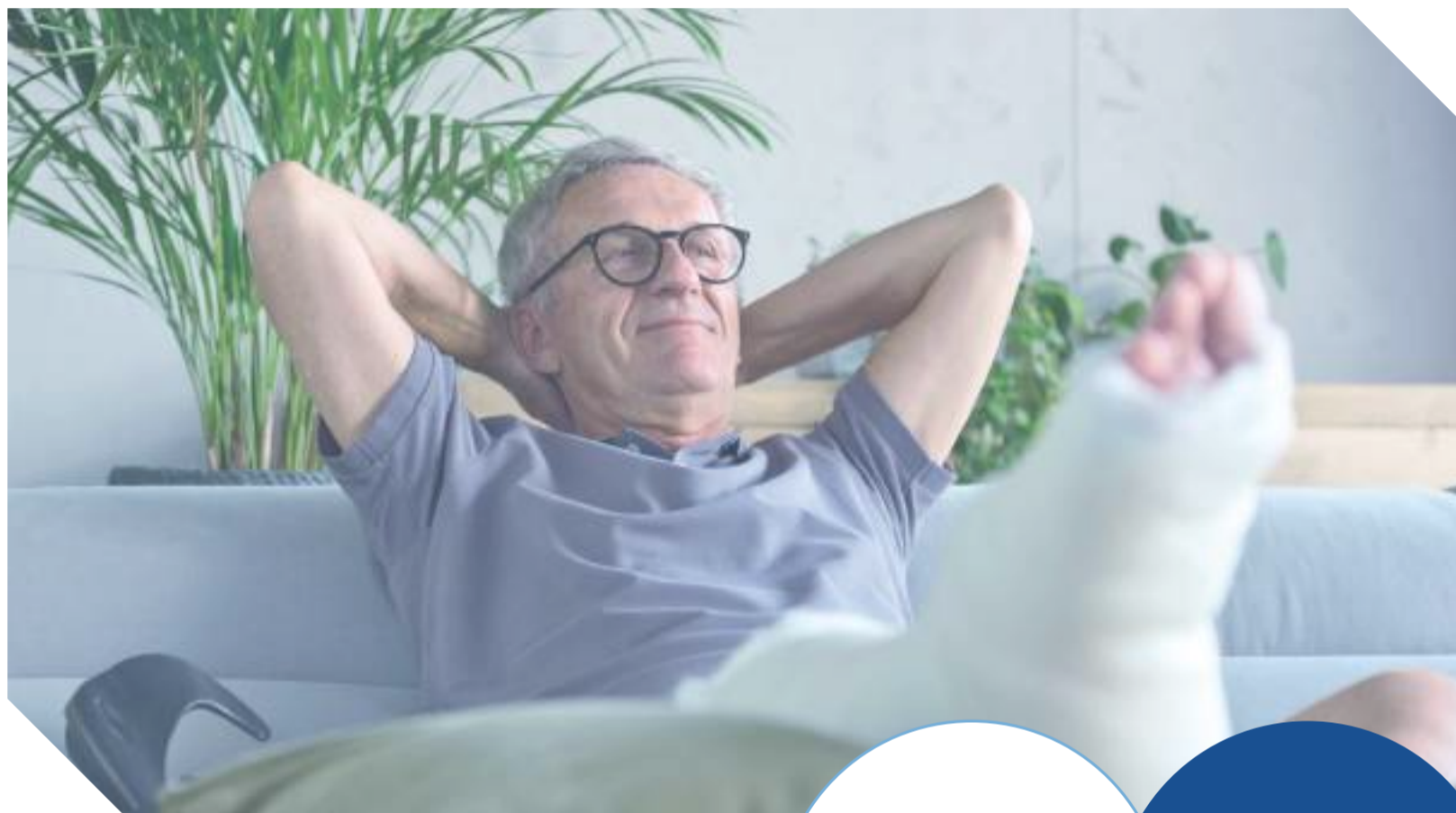
6. Atenció al client i serveis afegits. És important que la companyia tingui una bona atenció al client i respostes ràpides i eficients. Un bon servei marca la diferència en moments d'estress.

A MÉS

FLEXIBILITAT EN LES CONDICIONS

És important revisar les condicions de la pòlissa per saber si és fàcil d'ajustar o modificar. Per exemple, hi ha companyies que ofereixen plans flexibles que permeten canviar de cobertura sense penalitzacions en cas que les nostres necessitats canviïn. La possibilitat de cancel·lar la pòlissa sense haver de pagar càrrecs és un altre punt a valorar. També cal analitzar si necessitem totes les cobertures que ens ofereix una determinada pòlissa, ja que eliminar-ne algunes pot reduir el cost.

Tu estàs de baixa



**El teu sou
continua al 100%**

Preserva
el teu salari
des de **22€**/mes¹

**Sense
franquícia**
en cas de baixa
per accident²

Baixa Laboral

Per la teva tranquil·litat, tot.

Rep una indemnització diària fixa
per cobrir fins al 100% del teu salari³

Gestió online dels tràmits

I gaudeix de **3 MESOS GRATIS**
de Salut Premium⁴

Campanya vàlida fins al 31 de desembre de 2024

Sol·licita gratis una simulació a morabancassegurances.ad

1. El cost de l'assegurança varia en funció de l'edat de la persona i el capital assegurat.

2. En les modalitats de 3 i 7 dies de franquícia.

3. La cobertura màxima és de 12 mesos de baixa continuada. L'import de la indemnització diària es calcula en funció del salari mensual brut declarat, i amb un màxim del salari cotitzat a la CASS.

4. Si contractes la cobertura de Baixa Laboral conjuntament amb l'assegurança Salut Premium, gaudiràs de 3 mesos gratuïts en la cobertura de salut. Es requereix una permanència de 24 mesos.

ASSEGURANCES DE VIATGE

Vacances sense preocupacions

AQUESTES PÒLISSES COBREIXEN DES DE DESPESES MÈDIQUES FINS A PROTECCIÓ DE L'EQUIPATGE

Quan es tracta de viatjar, la planificació sovint inclou la compra de bitllets d'avió, la reserva d'allotjament, la preparació de l'itinerari i la maleta. Però un aspecte crucial que moltes vegades es passa per alt és la contractació d'una assegurança de viatge. Per a moltes persones, aquest tipus d'assegurança pot semblar una despesa innecessària, especialment si el viatge és curt o a un destí considerat *segur*. No obstant això, una bona pòlissa ofereix una protecció fonamental davant d'imprevistos que poden convertir unes merescudes vacances en una experiència plena de dificultats i despeses inesperades.

Per què és important contractar una assegurança de viatge?

1. Assistència mèdica i hospitalària en cas d'emergència. Un dels principals motius és la cobertura mèdica. Quan viatgem a l'estranger, no sempre tenim accés a serveis mèdics gratuïts, i en alguns països els costos de

ES TRACTA D'UNA PROTECCIÓ ESSENCIAL DAVANT ELS IMPREVISTOS

l'atenció sanitària poden ser molt elevats. Una simple consulta pot costar centenars de dòlars, mentre que una hospitalització o un tractament d'urgència poden sumar-ne milers. Moltes assegurances de viatge inclouen cobertura mèdica internacional que cobreix aquestes despeses, i això permet als viatgers rebre l'atenció que necessiten sense haver-se de preocupar pel cost.

2. Protecció contra cancel·lacions i retards. Les assegurances de viatge també cobreixen cancel·lacions i retards, una altra de les incidències més freqüents. Encara que les línies aèries ofereixen reemborsaments o compensacions per algunes situacions, no sempre cobreixen tots els costos addicionals. Les assegurances solen incloure una cobertura que compensa el viatger per la pèrdua econòmica derivada d'aquests contratemps, o fins i tot canvis d'itinerari per motius personals o emergències mèdiques abans del viatge.

3. Protecció de l'equipatge i els objectes personals. Una altra situació habitual en els viatges és la pèrdua, robatori o retard en l'arribada de l'equipatge.



Perdre la maleta pot ser un inconvenient enorme, especialment quan arribem a destí sense roba ni articles personals essencials. Les assegurances de viatge solen incloure cobertura per a aquests casos, oferint una compensació que permet comprar el necessari mentre esperem l'equipatge, o bé per substituir els objectes perduts en cas de robatori.

4. Responsabilitat civil i defensa legal. Quan viatgem, podem enfrontar-nos a situacions

imprevistes, com ara accidents en els quals puguem causar danys a altres persones o a la propietat. Algunes assegurances de viatge inclouen cobertura per responsabilitat civil, una protecció essencial si, per exemple, causem un accident de trànsit o fem mal a una altra persona sense voler. Així mateix, algunes assegurances ofereixen assistència per si tenim problemes legals en un país estranger, on les lleis poden ser molt diferents de les del nostre país d'origen.

5. Tranquil·litat mental i suport durant el viatge. A més dels aspectes pràctics, tenir una assegurança de viatge ofereix tranquil·litat mental, ja que sabem que, en cas de qualsevol imprevist, tenim un suport assegurat. La majoria de les assegu-

ES POT TRIAR ENTRE DIFERENTS NIVELLS DE COBERTURA SEGONS EL VIATGE

radores tenen serveis d'atenció 24/7, amb personal que parla diversos idiomes i que ens assistirà en cas d'emergència, proporcionant informació i orientació sobre què fer en cada situació.

6. Cost baix en comparació amb els riscos. Una assegurança de viatge sol tenir un cost baix en comparació amb els riscos que cobreix. Encara que pugui semblar una despesa addicional en la planificació del viatge, la

protecció que proporciona justifica àmpliament el preu. Tenint en compte que els costos d'una emergència mèdica, una cancel·lació sobtada o la pèrdua d'equipatge poden ser molt elevats, el cost de l'assegurança és relativament baix, cosa que fa que sigui una inversió intel·ligent per a qualsevol viatger.

Les assegurances ofereixen diferents nivells de cobertura, que s'adapten a les necessitats del client i al tipus de viatge. Normalment, aquests nivells es classifiquen en opcions bàsiques, intermèdies i totals, cadascuna amb diferents graus de protecció i beneficis. La més completa és la millor alternativa per a viatges d'aventura o a destinacions remotes on l'atenció mèdica o el retorn puguin ser difícils i costosos.

TAMBÉ OFEREIXEN SOLUCIONS DAVANT CANCEL·LACIONS I RETARDS

Contracta la teva pòlissa de **Salut** amb

**4 quotes
gratuïtes****

Gener
Febrer 2025 + Gener
Febrer 2026

No acumulable amb altres ofertes o promocions. Consultar condicions. * Preu per pòlissa de nova contractació, per a persones de 18 a 34 anys. ** Promoció vàlida per nova contractació fins al 31/12/2024, amb una permanència mínima de 2 anys. Al gener i febrer del 2025 es tornen 2 quotes, i al gener i febrer del 2026 les 2 restants. No aplicable a la modalitat Eit ni a la part corresponent per les cobertures de Salari i Centres Concertats.

NOU PRODUCTE

ESSENCIAL

La cobertura de Salut que necessites, **al millor preu**

Per només

22,50€*

assegur.com



Contracta-la ara!



DIGITALITZACIÓ

L'auge de les 'insurtech'

AQUESTES COMPANYIES OFEREIXEN SOLUCIONS INNOVADORES BASADES EN LA TECNOLOGIA

Amb l'avanç de les tecnologies digitals, sectors tradicionals com el de les assegurances han experimentat grans transformacions. Aquest canvi no tan sols afecta la manera com les companyies operen, sinó que també modifica la forma com els consumidors contracten, gestionen i utilitzen les pòlisses.

Dins d'aquest context emergeixen les *insurtech*, aquelles empreses que utilitzen solucions digitals per innovar i optimitzar els processos i serveis asseguradors. A diferència de les asseguradores tradicionals, que en gran part s'han desenvolupat en un context analògic, les *insurtech* han nascut a l'era digital. Aquestes companyies utilitzen la intel·ligència artificial, el big data, el *blockchain* i altres tecnologies per oferir solucions més eficients, personalitzades i accessibles.

En essència, les *insurtech* busquen millorar l'experiència del client i simplificar els processos.



ES MILLOREN TANT L'EXPERIÈNCIA DEL CLIENT COM ELS PROCESSOS

A més, aprofiten les dades i els algorismes per comprendre millor els riscos i ajustar les primes a la realitat de cada assegurat.

Aquestes companyies han introduït models de negoci innovadors que s'han allunyat dels paradigmes tradicionals. Alguns d'aquests models inclouen:

–Microassegurances: la possibilitat de contractar pòlisses que cobreixen períodes curts de temps o situacions molt específiques.

–Assegurances a demanda: aquest model permet als clients activar i desactivar les assegurances segons les necessitats im-

APAREIXEN MODELS DE NEGOCI QUE S'ALLUNYEN DELS MÉS TRADICIONALS

mediates. Això és especialment útil per a aquells que només volen estar coberts en certs moments o circumstàncies.

–Pagament per ús: en lloc d'abonar una prima amb una periodicitat fixa, el client paga en funció de l'ús que fa del servei o bé del risc real de determinades situacions.

Els beneficis de les *insurtech* són nombrosos tant per als clients com per a la mateixa indústria asseguradora: milloren l'experiència d'usuari, ofereixen una major personalització, reduïxen els costos operatius i permeten arribar a nous mercats.

MULTISEGUR
assegurances

Seguretat
per als que estimes

Tel. (+376) 808 808

Whatsapp (+376) 626 808

[multisegur.com](https://www.multisegur.com)

més info





Assegurances

Protegeix casa teva a un preu irresistible!

A partir de 80€

I estalvia fins a un 20%* en assegurances noves

*Contractant 4 assegurances noves



Truca ara al: 80 50 20
Tens fins al 31/12/2024

PATRIMOINE ASSEURANCES

ACTUALITAT

Els principals desafiaments del sector

TOT I L'ESTABILITAT DE LES COMPANYIES, TAMBÉ HI HA REPTES I VULNERABILITATS

L'últim informe de l'Autoritat Europea d'Assegurances i Pensions de Jubilació (EIOPA) revela que, si bé els riscos en l'àmbit assegurador europeu es mantenen majoritàriament estables, persisteixen nombroses vulnerabilitats que podrien impactar el sector a mitjà i llarg termini.

En un entorn de gran incertesa econòmica, la volatilitat del mercat continua sent una de les majors preocupacions. Segons l'informe de l'EIOPA, els canvis sobtats en el valor dels actius poden afectar la rendibilitat

i la solvència de les asseguradores. Moltes d'elles compten amb carteres d'inversió diversificades, però la dependència d'inversions de renda fixa, accions i altres productes financers fa que el sector sigui sensible a les variacions del mercat.

La situació de tipus d'interès baixos i de política monetària flexible, tot i afavorir la liquiditat, també ha posat pressió en els marges de benefici de les companyies. Amb l'augment dels tipus d'interès en alguns mercats, les asseguradores s'han hagut d'en-



LA VOLATILITAT DEL MERCAT ÉS UNA DE LES PRINCIPALS PREOCUPACIONS

frontar a reajustaments en el valor dels actius financers, sobretot en aquells països de la zona euro on les polítiques econòmiques estan començant a fer-se més restrictives.

Un altre factor clau que destaca l'estudi és la disminució dels preus immobiliaris en diverses

regions de la zona euro, especialment en mercats que tradicionalment han estat forts, com França, Alemanya i els Països Baixos. Les asseguradores amb actius en el sector immobiliari s'han vist especialment afectades per aquesta caiguda. Els preus més baixos poden devaluar el valor d'aquests

assivorisa
assegurances vida

Volem que els teus **projectes** siguin **reals**

La teva assegurança de vida/estalvi et permetrà gestionar els teus estalvis en tot moment i gaudir-ne quan més ho necessitis.



Rendibilitat

En funció dels teus objectius



Primes suplementàries

Aportacions extraordinàries



Liquiditat

Sol·licita els teus estalvis



Flexibilitat total

Tu decideixes l'aportació



Fiscalitat

Avantatges fiscals



Transparència

Un equip proper

www.assivori.com

C/ Prat de la Creu, 96 – 2on 3a · Andorra la Vella · T. +376 801 680 · assivorisa@andorra.ad

ALTRES REPTES IMPORTANTS SÓN EL CANVI CLIMÀTIC I LA CIBERSEGURETAT

actius en els balanços, fet que afecta la capacitat d'aquestes empreses per cobrir els passius.

D'altra banda, el canvi climàtic és un factor que cada vegada té més pes en l'avaluació de riscos de les asseguradores. El document de l'EIOPA assenyalava que els desastres naturals, com ara tempestes, inundacions i incendis forestals, són cada vegada més freqüents i tenen un impacte econòmic elevat. Les dades indiquen que les pèrdues derivades d'aquests esdeveniments van superar els 50.000 milions d'euros en els darrers dos anys a la Unió Europea, i només un 25% d'aquestes pèrdues estaven cobertes per assegurances.

Les asseguradores han començat a adaptar les seves polítiques i a incloure consideracions climàtiques en els models de gestió de riscos. Això inclou la incorporació de pràctiques de sostenibilitat en les operacions i la promoció de productes que ajudin els clients a mitigar l'impacte ambiental. La transició cap a una economia més verda també implica



la reestructuració de les carteres d'inversió cap a actius sostenibles.

En un altre ordre de coses, la digitalització del sector assegurador ha portat nombrosos avantatges, però també ha incrementat els riscos cibernètics. Les asseguradores gestionen grans quantitats de dades personals i financeres, fet que les converteix en un objectiu atractiu per als ciberdelinqüents. Un incident de ciberseguretat pot no tan sols comprometre dades sensibles, sinó també tenir repercussions reputacionals significatives per a les companyies.

Per aquest motiu, les asseguradores han començat a invertir de manera substancial en tecnologies de ciberseguretat, com ara sistemes de detecció d'intrusions, encriptació de dades i programes de formació per als empleats.

L'informe de l'EIOPA fa èmfasi en la importància d'una regulació adequada que pugui ajudar el sector a mitigar aquests riscos. La implementació de normes com Solvència II ha permès un seguiment més estricte de la situació de les asseguradores, proporcionant així una major protecció als clients. No obstant això, l'entorn regulador està en constant evolució i els experts assenyalen que caldrà adaptar-lo per respondre als nous desafiaments, especialment en termes de riscos climàtics i cibernètics.



ZONA ASSEGUANCES



CORREDORIA D'ASSEGUANCES ON EL SERVEI ÉS EL MÉS IMPORTANT



ZONA ASSEGUANCES 1
C/ Callaueta, núm. 19
ANDORRA LA VELLA
T. + 376 800 201
M. + 376 356 777

ZONA ASSEGUANCES 2
C/ de la Sardana, núm. 21
Local 4 **ANDORRA LA VELLA**
T. + 376 800 210
M. + 376 356 304

ZONA ASSEGUANCES 3
Plaça del Consell, núm. 9
ENCAMP
T. + 376 800 202
M. + 376 356 777

ZONA ASSEGUANCES 4
C/ Doctor Palau, 48 Baixos
SANT JULIÀ DE LÒRIA
T. +376 800 203
M. +376 356 777

CONFIANÇA
EXPERIÈNCIA
PROXIMITAT
SOLVÈNCIA

+ de **70** anys



**LA PRIMERA COMPANYIA
D'ASSEGURANCES
ANDORRANA**

1951-2024

COMPANIA ANDORRANA D'ASSEGURANCES

Av. MERITXELL, 88 - TELÈFON 806 806 - FAX: 824 605 - CAA@XSA.AD - ANDORRA

1968

SANTAMARIA & COSAN
ASSEGURANCES

+ de **55 anys**

al vostre servei

amb la vostra confiança

2024

Agents exclusius COMPANIA ANDORRANA D'ASSEGURANCES

ELS VOSTRES ASSESSORS EN ASSEGURANCES

Professionalitat, experiència, proximitat, solvència i servei

- Automòbils
- Multirisc a la carta
(llar, comunitats, comerç, hotels, etc)
- Incendi - robatori
- Responsabilitat civil general
- Exposicions
- Tot risc de la construcció
- Garantia desenal
- Maquinària
- Assegurança accident personal
- Vida
- Transport

Av. Meritxell, 88, 1r esquerra - Andorra la Vella - Tel.: 804 490 - Fax: 865 100 - s&c@xsa.ad - s&c@andorra.ad